

陕西农信全力做好农时金融服务助力粮食安全

本报讯 今年以来,陕西农信深入贯彻落实习近平总书记关于国家粮食安全的重要论述,认真落实中央经济工作会议和中央农村工作会议精神,抢抓农时,多措并举,全力满足辖内各类涉农主体春耕备耕期间的金融需求,助力守牢粮食安全底线。

党建引领,多方协同保障服务“全”。深化“党建+金融”服务模式,联合政府部门强化“金融联络员”“金融服务员”“金融协管员”三支队伍联动机制,充分发挥农信机构网点多、覆盖面广、人熟地熟的优势,扎实开展网格化金融服务,名单制精准营销。围绕春季农业生产、粮食跨年收购、田间管理、农资农机生产销售等,积极与农户、新型农业经营主体、产业链上下游企业对接,走村入户、上门问需,切实打牢粮食和重要农产品丰产丰收基础。春耕备耕期间,累计走访农户40余万户、企业6000余户。

聚焦重点,多措并举保障服务“精”。围绕8条现代农业产业链培育发展,大力实施名单制精准营销,累计支持名单企业590户119.10亿元、“链主”企业44户24.17亿元。围绕新型农业经营主体发展壮大,全面开展建档评级授信,当年累放贷款1.34万户

144.02亿元。围绕脱贫地区人口增收致富,全面开展脱贫人口小额信贷需求摸排和信贷投放,及时满足脱贫户及监测户春耕备耕资金需求,当年累放脱贫人口小额信贷3.75万户18.59亿元,占全省金融机构投放总量的97%。

抢抓农时,多点发力保障服务“优”。各行社充分借助数字普惠贷款“7×24小时、线上线下一体化、一站式”的服务优势和“纯信用、随借随用、极速到账”的产品优势,加大e农贷、乡村V贷和秦V贷等产品的营销推广力度,有效满足“短、频、急”的资金需求。春耕备耕期间,累计为农户、新型农业经营主体授信纯线上贷款11.79万户74.52亿元。同时,主动采取上门服务、开设绿色通道、专柜专人办理、延长信贷服务时间、现场集中授信等举措,进一步提升金融服务水平,确保春耕备耕贷款资金及时到位。



据统计,截至5月末,全省当年累计发放春耕备耕贷款176.71亿元,完成单列计划任务的147%,其中,支持购买种子、化肥、农药83.29亿元,支持购买农膜、农机具28.93亿元,支持农

田水利设施建设10.76亿元。积极践行“四心银行”发展定位,大力实施让利于民,为春耕备耕各类经营主体平均下浮贷款利率0.6个百分点,累计让利超1亿元,进一步降低客户融资成本。

陕西农信有关负责人表示,下一步,陕西农信将持续深耕“三农”领域,自觉扛起守护粮食安全责任担当,以更加优质、便捷的金融服务,为全省农业生产保驾护航。

中信银行西安分行成为我省首家外汇展业改革试点银行

本报讯 国家外汇管理局自今年1月起实施《银行外汇展业管理办法(试行)》,旨在推动银行外汇业务流程再造,让优质企业更好享受外汇便利化政策。日前,中信银行西安分行获得正式批复,成为我省首家开展外汇展业改革试点银行。

外汇展业改革是国家外汇管理局持续深化外汇领域改革开放,促进跨境贸易与投融资便利化水平,防范跨境资金流动风险而推出的一项重要改革,通过推动银行外汇业务流程再造,构建包含事前客户识别与分类、事中差异化审查、事后监测报告的全流程展业框架。外汇展业改革启动后,中信银行西安分行积极响应政策,外汇展业实现事前为客户精准画像分级、事中实施差异化审核、事后持续动态监测,不仅能够统一、简化业务流程,还能通过精准的风险监测和“无违规不打扰”的原则,为优质企业提供更加便利的金融服务,进一步推动跨境贸易和投融资便利化发展,真正实现“一笔跨境业务几分钟办理完成,‘秒申请、分钟办’”的便利化服务,降低企业时间成本,让企业切实体会到政策改革的红利。

中信银行西安分行相关负责人表示,下一步,该行将牢牢把握此次改革试点契机,用好国家政策,持续创新便利客户的外汇业务产品,提供高质量的金融服务,积极推动贸易投融资便利化,助力外汇服务实体经济,以改革创新助力金融高质量发展。

农发行陕西省分行营业部 筹措12亿元资金支持夏粮收购

本报讯 五、六月的关中大地,小麦陆续黄熟,微风吹过,麦浪滚滚,又到一年农忙时节。为做好信贷支持今年夏粮收购工作,农发行陕西省分行营业部抓好前期调研,确保服务到位、落实监管制度等方面工作,备足12亿元信贷资金,确保售粮农民“粮出手、钱到手”,全力为今年夏粮收购工作“保驾护航”。

精心准备,确保资金到位。一是提早调查测算,确保夏粮收购资金需求预测准确。今年4月末,该行组织人员深入各区(县)进行调研,主动与有关部门沟通,走访购销企业、种粮农户,深入一线了解夏粮种植、生产和收购形势,准确预测分析西安市2024年夏粮收购贷款资金需求,为提早开展贷款调查提供较为翔实的依据。二是提早认定资格,确保收购网点布局合理。该行加强与上级行、当地政府和粮食主管部门的沟通联系,及时掌握今年储备粮轮换计划,提早确定了通过轮换参与夏粮收购的企业及网点布局。同时,按照“一县一企,一企多点”的模式,在落实相应风险防范措施的前提下,认定收购贷款资格。在“有利于保护农民利益、有利于粮食安全储存、有利于监管、有利于销售”的原则下,与市、县粮食局共同协调15户粮食企业在各县(区)设立收购网点31个,方便农民就近售粮。三是提早筹措资金,确保夏粮收购“钱等粮”。该行通过统筹安排储备粮轮换资金和发放夏粮收购贷款,积极解决西安市辖内夏粮收购资金供应问题,筹措各类夏粮收购信贷资金12亿元。

精细安排,确保服务到位。一是抓协调,形成齐抓共管机制。该行加强与各级政府、粮食局、粮食企业的沟通联系,共同研究解决夏收期间的有关事宜。该行领导、各部门负责人分赴各县(区)实地调研,与当地政府、粮食主管部门、粮食企业就粮食生产形势、价格走势、资金需求、资金监管等情况进行座谈,积极解决工作中存在的实际问题,营造夏粮收购齐抓共管的良好局面。二是细安排,落实好内部夏粮收购信贷工作责任。市、县两级行均成立了夏粮收购资金供应与管理工作领导小组,落实“一把手”负责制。同时,制定夏粮收购工作预案,对资金调度、现金结算、安全保卫等进行重点安排,掌握支持夏粮收购的主动权,确保不出现因资金供应影响夏粮收购的问题。三是抓服务,确保收购资金供应不断档。该行主动加强与人民银行、现金业务代理行的沟通协调,做好资金头寸调度,畅通收购资金汇划渠道,丰富非现金结算手段,为粮农和企业提供高效的信息、结算等服务。

精准施策,确保管理到位。一是管得严。该行实行粮油信贷管理工作责任制,逐级落实各项制度措施,将管理责任层层分解,明确到岗。二是用得准。该行按照“理性收购、把握节奏、分段节奏、小额勤调、加强监管”的原则,支持企业“多收粮、收好粮”。在收购开始前,根据企业实际需要,发放5至7天收购铺底资金。收购启动后,根据市场收购价格和收购进度,把握贷款投放节奏,防止出现哄抢粮源、哄抬粮价的现象。三是控风险。该行按照“靠政策、靠政府、靠客户和控风险”工作思路,加强银政企信息沟通,不断强化合规管理,改进工作作风,确保全市夏粮收购工作平稳有序开展。

(张国瑞 柴依琳)

工行陕西省分行保障“菜篮子”服务“大民生”

本报讯 为深入贯彻落实中央经济工作会议、中央农村工作会议和中央一号文件精神,加快推进乡村振兴业务拓展,工商银行陕西省分行与省农业农村厅联合印发“菜篮子发展贷”专属产品服务方案,统筹支持全省“菜篮子”产品生产、市场流通等重点环节,提高稳产保供能力,以普惠金融之力托稳百姓的“菜篮子”。截至5月末,全行“菜篮子发展贷”余额近10亿元,业务发展初显成效。

“菜篮子”工程是保障我国大中城市副食品供应而建立起的蔬菜、肉蛋奶、水产品等生产流通服务体系。习近平总书记指出,“保障粮食和重要农产品稳定安全供给始终是建设农业强国的头等大事”。“菜篮子”领域产业链条长、辐射面广,涉及的上下游小微企业和相关经营主体众多,金融服务需求较大。做好“菜篮子”稳产保供金



融服务,既是践行金融工作政治性、人民性的具体体现,也是拓展普惠及涉农贷款业务的有力抓手。

早在2023年,工商银行陕西省分行就积极组织辖内各分支机构第一时间对接当地农业农村部门,就重点项

目、重点园区和推荐企业开展多轮营销,通过组建百余支乡村金融服务队开展“兴农万里行”“乡村客户节”营销活动等多种形式,走进乡镇、村社,挖掘“菜篮子”保供基地金融合作潜力,抢抓业务先机。2023年12月,工商银行陕西省分行组织辖内各二级分行与当地市(区)农业农村局签订“结对子”协议,通过为重点项目、重点推荐企业开通绿色通道,提供专项融资支持,拓宽本土蔬菜产品销路,合力推动全省蔬菜产业“能升级”。

为进一步探索普惠金融创新场景,全面推进全省“菜篮子发展贷”业务,今年4月,工商银行陕西省分行与省农业农村厅联合印发“菜篮子发展贷”专属产品服务方案,以系统性合作共同托稳“菜篮子”。近日,工商银行总行和陕西省分行共同实地走访省内多家生猪养殖、蔬菜种植企业,重点调研全行“菜篮

子”业务发展现状、辖内客户信贷需求和综合服务需求等,就如何运用“菜篮子”保供业务模式做好普惠金融产品匹配和优化创新、金融同业做法及竞争形势等进行深入研讨。

“菜篮子发展贷”主要涵盖“菜篮子”产品生产、加工、销售、仓储、流通等多个环节,重点支持小微企业(主)、农民专业合作社、家庭农场、农户、个体工商户等生产经营主体,各市(区)认可的“菜篮子”产品保供生产基地、产地市场和运销主体,以及种植、养殖、加工、贸易、仓储、冷链、运输等相关产业链上下游环节的市场主体。产品最高可贷3000万元,贷款期限最长可至10年,支持信用、抵押、质押、保证等多种担保方式办理,还款方式多样。除常规贷款申办条件外,客户还需具备相应“菜篮子”产品种类至少一个完整生产或种植周期的经验,且从事行业一般不低于两年,有设施齐全的种养殖场或仓储物流设施。客户可致电咨询所需准备材料,并可直接在工商银行省内各支行办理,或通过工商银行手机银行在线办理业务。

“菜篮子”是关系千家万户的重点民生工程,工商银行陕西省分行将深入践行金融工作的政治性、人民性,紧密结合全省各地市资源禀赋、客群特征及需求,进一步加强“菜篮子”场景拓展,细化实施方案及配套资源,以金融活水润泽实体经济,为助力陕西“菜篮子”工程提质增效贡献工行力量。

兴业银行西安分行 擦亮“绿色银行”名片 写好“绿色金融”大文章

1月成功落地CCER市场重启后西北首笔CCER开发挂钩贷款;2月落地全行首单铜矿“矿业权出让金贷款”,成功发放陕西省首笔水权质押贷款;3月助力陕西一环保科技有限公司成功获批全国首笔“塑料品废旧资源再生利用挂钩”贷款;4月与省工业和信息厅签订《金融支持绿色低碳发展战略合作协议》;5月荣获全国首批气候友好型金融机构榜单……

迈入2024年,兴业银行西安分行书写“绿色金融”大文章步履未曾停止。作为绿色金融先行者,兴业银行西安分行始终秉承绿色发展理念,持续擦亮“绿色银行”名片,创新绿色金融产品,加大对绿色产业支持力度,截至2024年3月末,该行绿色金融融资余额达367亿元。近五年来,绿色金融累计投放超过1000亿元。

2024年初,兴业银行西安分行成功为陕西一企业发放4700万元国家核证自愿减排量(CCER)开发挂钩贷款,将企业融资利率与CCER开发成果挂钩,在成功支持企业融资的同时,更有效地将企业拥有的造林碳汇金融化,该模式成功调动了企业在碳汇资产方面的关注度,提升企业绿色理念,引导和激励企业积极参与碳市场业务,让企业切实体会到绿色发展带来的好处。

在服务实体经济、推进绿色可持续发展方面,兴业银行西安分行协助陕西一家排洪水相关企业将无形水权资产变成有形的金融资产,发放陕西省首笔水权质押贷款,企业得以将其宝贵的水资源权益转化为实实在在的运营资金,有效为企业的业务发展注入了强劲动力。这一创新模式进一步促进了

水资源在市场经济中的优化配置,完成了对陕西省环境权益金融化的深度实践,彰显了兴业银行西安分行响应国家绿色发展战略,不断深入探索绿色金融产品和服务的新路径,推进生态文明建设的责任担当与行动力量。

在提升资源回收利用率,实现经济效益与环境效益双提升方面,兴业银行西安分行再一次展现出其对绿色信贷产品的深度定制能力,助力陕西一家环保科技有限公司获批全国首笔“塑料品废旧资源再生利用挂钩”贷款6000万元,专项用于公司产业园废旧塑料再生利用项目。该项目遵循“减量化、再利用、资源化”原则,致力于构建“资源—产品—再生资源”的闭合循环产业链,在促进资源节约集约循环利用方面开创了先河。据测算,该项目年处理废旧塑料高达15万吨,每年可减少碳排放量22.5万至33万吨,将为碳达峰、碳中和目标的实现注入新动能。

持续创新绿色信贷、绿色债券、绿色基金等多元化金融产品,全力支持清洁能源、节能减排、污染防治、生态修复等各类绿色产业项目,强化绿色低碳产品供给,促进行业低碳转型,始终是兴业银行西安分行服务陕西经济高质量发展的绿色实践。今年4月,兴业银行西安分行与省工业和信息厅签订《金融支持绿色低碳发展战略合作协议》,进一步体现了该行多层次、多领域、全方位助力陕西产业结构、用能结构低碳转型,助推经济高质量发展的责任担当。

扎根秦三秦二十载,不改植绿初心。兴业银行西安分行将绿色厚植于区域的一山一水中,笔耕不辍,继续写好“绿色金融”大文章。

水资源在市场经济中的优化配置,完成了对陕西省环境权益金融化的深度实践,彰显了兴业银行西安分行响应国家绿色发展战略,不断深入探索绿色金融产品和服务的新路径,推进生态文明建设的责任担当与行动力量。

在提升资源回收利用率,实现经济效益与环境效益双提升方面,兴业银行西安分行再一次展现出其对绿色信贷产品的深度定制能力,助力陕西一家环保科技有限公司获批全国首笔“塑料品废旧资源再生利用挂钩”贷款6000万元,专项用于公司产业园废旧塑料再生利用项目。该项目遵循“减量化、再利用、资源化”原则,致力于构建“资源—产品—再生资源”的闭合循环产业链,在促进资源节约集约循环利用方面开创了先河。据测算,该项目年处理废旧塑料高达15万吨,每年可减少碳排放量22.5万至33万吨,将为碳达峰、碳中和目标的实现注入新动能。

持续创新绿色信贷、绿色债券、绿色基金等多元化金融产品,全力支持清洁能源、节能减排、污染防治、生态修复等各类绿色产业项目,强化绿色低碳产品供给,促进行业低碳转型,始终是兴业银行西安分行服务陕西经济高质量发展的绿色实践。今年4月,兴业银行西安分行与省工业和信息厅签订《金融支持绿色低碳发展战略合作协议》,进一步体现了该行多层次、多领域、全方位助力陕西产业结构、用能结构低碳转型,助推经济高质量发展的责任担当。

扎根秦三秦二十载,不改植绿初心。兴业银行西安分行将绿色厚植于区域的一山一水中,笔耕不辍,继续写好“绿色金融”大文章。

中国光大银行 2024年“理财万里行·西安站”投资策略会圆满落幕

本报讯 近日,中国光大银行西安分行在曲江芙蓉园成功举办2024年“理财万里行·西安站”投资策略会。光大理财产品市场部总经理何清、研究数据部刘将云以及专户投资部陈英华博士围绕“2024年宏观经济及投资市场展望”作主题分享,为广大投资者答疑解惑。

中国光大银行西安分行副行长张宇出席会议并致开幕词。他表示,今年是光大理财发售20周年,20年来,光大理财始终秉承创新发展理念,通过投资方式的不断创新和资产管理能力的持续提升,致力于为客户提供个人及家庭财富保值增值,始终保持良好的品牌效应和市场影响力,引领国内银行理财市场高质量发展,持续为客户带来稳健、优秀的投资回报。“我们将继续秉承以客户为中心的服务理念,紧跟金融科技的发展趋势,运用大数据、人工智能等先进技术,为客户提供更加智能化、数字化的金融服务。”张宇表示,光大银行西安分行通过分析客户的资产状况、风险偏好和理财目标,为客户提供量身定制的理财方案,合理配置客户的“每一分钱”。同时,分行还将加大对市场趋势的研究力度,紧密关注国内外经济、金融形势的变化,通过引入新的投资策略等方式,不断拓宽产品线,为客户提供更多选择。

会上,光大理财研究数据部刘将云以“非均衡复苏延续,配置理财正当时”为题,从宏观经济展望、宏观政策展望、资产配置建议以及信用市场展望四个方面

作主题演讲。专户投资部陈英华博士就“银行固收理财投资策略及产品介绍”作专题分享。光大理财产品市场部总经理何清从光大理财20年的一路成长及陪伴切入,生动阐述了光大理财作为“理财优等生”的发展历程。

会议期间,光大理财还与广大客户进行了深度交流。多位资深投资者分享了自己在光大银行理财的经历和感受。“作为‘金融央企国家队’,光大银行非常值得信赖。”光大银行西安南关正街支行的一位客户表示,自己是光大理财的老客户,光大银行不仅拥有一支专业专注的团队,还为投资者提供了安全精准的服务。她一如既往地信任支持光大理财产品,也希望更多人能看到光大理财的风采。

据了解,2004年,国内首支人民币个人理财产品在光大银行发售;2019年,光大理财作为国内首家股份制银行下属理财子公司在青岛挂牌成立。“光大理财”品牌传承二十年来,光大银行累计销售理财产品超32万亿元,累计为投资者创造收益超3700亿元,服务个人客户超700万人,先后获得“银行理财公司金牛潜力奖”“年度卓越专业理财公司”等多项殊荣。

中国光大银行西安分行相关负责人表示,未来,光大银行、光大理财将继续在竞争激烈的金融市场中练内功、求发展,持续提高资产配置的专业性、效率性和灵活性,为广大客户个人及家庭财富的保值增值护航。