



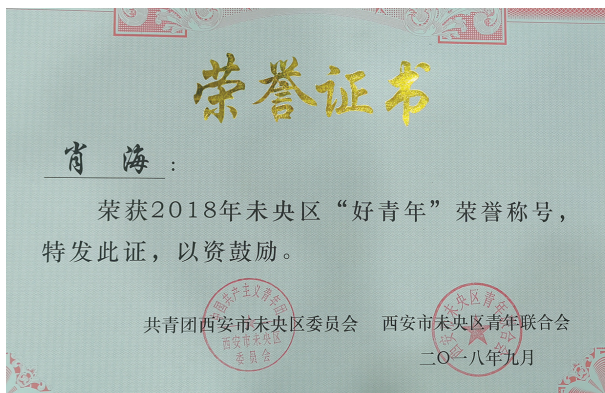
# 创新引领 着力打造服装定制行业领军品牌

——记邦定服饰(陕西)集团有限公司董事长肖海



## 个人小传

肖海,男,1988年出生于榆林靖边,现任邦定服饰(陕西)集团有限公司董事长、邦定科技(陕西)有限公司总经理、西安龙啸商贸有限公司总经理,西安助老爱幼慈善基金会党支部书记,西安市靖边商会副会长。2015年获得西安市新城区优秀创业青年称号;2018年获得西安市未央区“好青年”称号,同年荣获西安市未央区优秀青年企业家奖;2019年获得西安市“好青年”称号;2020年获得西安靖边商会“扶贫救助爱心企业家”称号;2021年获得陕西省服装行业协会“公益之星”称号。



## 邦定服饰集团简介

邦定服饰(陕西)集团有限公司(以下简称“邦定服饰集团”),成立于2018年,注册资金5000万元,是一家集服装设计、生产、销售、研发为一体,专业从事服装定制的企业,公司官网:www.51bdf.com。

目前,邦定服饰集团旗下拥有邦定科技(陕西)有限公司和西安龙啸商贸有限公司两家子公司,以及三个自有品牌——邦定、三学士和衫里娃,主要业务包括西装定制、工服定制、校服定制、文化衫定制等。

公司坚持以客户为中心的服务理念,坚持“传播正能量、传递真善美”的企业使命,坚持“厚德弘毅,博学笃行”的企业精神,始终秉持“个性、自由、时尚”的发展理念,与西安工程大学建立“产学研”合作关系,努力实现“邦交四海、定制天下”的宏伟目标。

寒窗苦读数十载,秉读诗书千万册,日夜奋进辛劳悴,只为今朝提名时。对于一个农村娃来说,考上大学或许是走出农门不多的选择之一,知识改变命运是唯一的希望。肖海,一个从未离开过陕北偏远小县城的农村男孩,通过自己的发愤图强,以优异成绩考入西安工程大学,这无疑是幸运的。

初入西安,城乡的差距让肖海切实感受到了生活的不易。因此,想要改变这一切的决心贯穿了他四年的大学生涯。大学期间,肖海不仅潜心学习必修课,还兼修了策划、运营、管理等课程。课余时间,他还投身社会实践,磨炼自己的意志,提高适应社会的能力。

肖海坦言,那是一个混沌又伴随着快速成长的时期。混沌是一个农村少年对于城市的认知、熟悉和适应的过程;大量的社会实践又让他不断积累经验,开拓出更广阔的天地。肖海的努力拼搏得到了辅导员杨建军的认可,在杨老师的指导下,他逐渐形成了一套自己做事的思路和体系,而这对他日后的创业产生了很大影响。

## 踏入职场

大学毕业后,抱着学习的态度,肖海去了宁夏回族自治区一家上市企业工作,担任厂长助理。“当时就想去一家规模大点的公司,先学习积累经验,日后自己干。”

这是一家主要做羊绒产业的企业,

是大家动手一起干。为节省开支,许多办公用品也都是买的二手货,房屋在四楼,没有电梯,大家就一件一件往楼上扛。和大多数创业者一样,第一个月每个人就像打了鸡血似的,战斗激情高涨。

从第二个月起,公司逐渐步入正轨,大家开始忙着四处寻找客户、拉业务。公司的名称为西安龙啸商贸有限公司,业务主要是给在夜市摆地摊的人提供服装货源。那段时间,大家每天大包小包扛着货联系业务,哪里有摆地摊的就去哪里,最远都跑到了长安区。人累得够呛,但由于款式、货源、价格等都不占优势,一个月下来也只做成了几单业务。

眼见生意不好,三个月后,最主要的合伙人主动撤出,走的时候连招呼也没打,甚至还拿走了公司仅剩的几千块钱,从此杳无音信。紧接着,另外两位合伙人也相继退出,当初创业时的四人团队转瞬之间就只剩下肖海一个人。三个月前热火朝天的战斗场面甚至还没来得及回味,便偃旗息鼓了。

对于一个创业者来说,创业初期合作伙伴的无故退出,是最为致命的伤害。这段惨痛的教训,也让肖海在日后创业团队人员选择上相当慎重。

## 置之死地

合作伙伴相继退出后,肖海经历了一段暗无天日的日子,自我否定、茫然、



规模超过3000人,与大多数工人相比,本科出身的肖海工作起来如鱼得水。除了日常的本职工作外,因为厂里还需要和国外公司进行设备安装调试,英语功底不错的肖海主动承担了翻译工作,备受企业领导器重。

2014年,正当一切都顺风顺水的时候,肖海却莫名有一丝焦虑,仿佛一眼就能望到自己的将来,毕竟这不是自己希望的人生。当时恰逢国家提出“大众创业、万众创新”号召,这也给了他很大的鼓励。于是,肖海瞒着家人辞职了。

在对西安市场作了一番实地调研后,肖海萌生出一个想法,要去创业,闯荡出属于自己的一片天地。巧合的是,肖海遇到了3位志同道合的同行者,大家决定一起创业。

## 初创失败

肖海和伙伴们的创业是从一处老旧小区出租房开始的,购置材料、粉刷墙壁、室内装修、布置家具,所有活都

不自信,精神近乎崩溃。望着自己亲手创立的公司,他最后想通了,“自己选择的道路,就算跪着也要走完”。

于是,每天天不亮,肖海就跑到康复路去了解市场,跟批发商聊天,与商场里的消费者交谈,跑遍了100多家店铺。也就是在这个时候,肖海第一次接触到了广告T恤衫这项业务,“这项业务资金门槛低,不需要压货,只要接了单子,用心服务,从上游提货就可以。”像发现新大陆一样,肖海难掩内心的激动,感觉自己找到了出路。

恰好此时西安高新区一个做餐饮的客户需要一批文化衫,因为数量不大,肖海想,那就试试吧。因为没有样品,也没有太多经验,肖海就拿着各种图片先让对方选择款式,然后看样品、试尺码,经过多次反复沟通,最终达成了交易。这笔业务虽然只赚了几百块钱,但肖海却特别开心,这也让他明白了一个道理:只要足够努力就会成功,



创业这条路他是可以继续走下去的。

初次尝试的成功,加上大学四年纺织工程专业的学习积累,让既懂设计又懂面料的肖海有了很大信心。为了拓展市场,接到更多的订单,肖海制定了两条线路,一是瞄准各大高校;二是紧盯各大企业园区。后来的日子里,只要有时间,肖海就往西安各高校跑,通过校园活动提供赞助,不断扩展人脉关系。特别是到了毕业季,肖海主动帮一些班级设计特定文化衫,协助学校举办设计大赛,挖掘消费潜力,在高校中赢得了良好口碑,也拿下了很多订单。

此外,肖海还经常穿梭于不同的行业峰会、创业分享会和培训活动现场。“那段时间,像疯了一样赶场子,认识各种各样的人。”肖海说,递名片、聊天、自我宣传成了他每天的必修课。

## 砥砺前行

随着业务的增加,2018年5月,肖海成立了自己的第二家公司——邦定服饰(陕西)集团有限公司,同时还创立了自己的服装品牌——邦定,主要做西装定制;三学士品牌,主要做校服定制;衫里娃品牌,主要做公益活动定制。随着公司的发展,服装定制的理念也得到了社会各界的肯定和认可。

肖海认为,服装定制的最大难点,就是要消除个人与企业之间的信息不对称问题,尽量减少二者之间的壁垒,让消费者需求得到最大化满足。通过一步步摸索,肖海逐渐蹚出了一条自己的路,各种订单纷至沓来。2017年,备受瞩目的欧亚经济论坛在西安召开,通过招标,肖海带领企业成功拿下了大会服装定制项目。

2021年6月,肖海成立邦定科技(陕西)有限公司,并先后为中煤科工集团、航天城、陕西省纺研所等单位开发出特种功能性防护服。这也标志着邦定服饰集团已发展成为集服装设计、生产、销售、研发为一体,专业从事服装定制的企业。

从青涩岁月到三十而立,从初创失败、赔钱、不赚钱到开始盈利,再到实现年销售额1000万元的逆袭,肖海用了短短几年时间便证明了自己当初的选择是正确的。肖海的成功不是偶然的,而是内心那一股永不服输的坚持得到的回报。2018年5月,肖海获得西安市

未央区“好青年”称号,同年获得未央区优秀青年企业家奖;2019年12月,肖海获得西安市“好青年”称号。2019年,肖海多次返回母校西安工程大学,向学弟学妹们分享自己的创业故事,影响带动更多人创业创新,传播正能量、传递真善美。

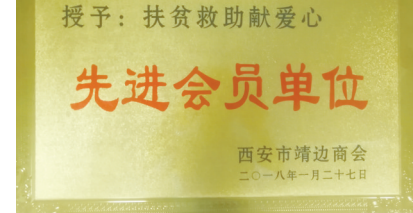
## 公益之路

如果说创业是肖海坚持的最正确的一件事,那么做公益便是他迄今为止坚持最久的一件事。从上大学二年级开始,肖海就积极投身公益和慈善事业,一直坚持到现在。

2014年9月,肖海成立“龙啸公益”组织,设立“1元爱心基金”,专门用来资助贫困等弱势群体,帮助生活中真正需要帮助的人和组织。2016年以来,肖海连续三年参与并支持了“山里孩子看古都”大型公益活动,带领孩子们走出大山,走进古城西安,了解外面的世界。

2018年,肖海创立了第三个服装品牌——衫里娃,他说这很符合自己的身份——一个地地道道的“山里娃”。品牌创立之初,肖海便决定,这个品牌旗下每年销售额的1%,将全部拿出来作为公益基金,专门用于帮助贫困山区的孩子。

无论是做企业还是做慈善,肖海都尽可能做到“竭尽全力”,服务好每一个客户,尽力帮助每一个需要帮助的人。正如他在2021年岁末总结里写的那样:“一针一线都充满温度,只想给你们最好的服务和最优的品质。”这是肖海内心深处始终坚持的东西。



## 邦交四海客 定制天下装

最近在服装圈,大家都在热议一个问题:为什么邦定服饰(陕西)集团有限公司在西安当地用了不到10年的时间便脱颖而出,一下子就火起来了?现在,让我们一起了解一下邦定服饰集团背后的发展故事吧。

邦定服饰(陕西)集团有限公司(以下简称“邦定服饰集团”),成立于2014年5月,由毕业于西安工程大学的肖海先生创立。肖海,纺织专业背景,带着对服装行业的热爱、对服装业“有所为”的初心,开始了零基础的艰辛创业之路。公司在创业初期以文化衫销售为主,经过10年的探索与积累,现已发展成为集生产、设计、

销售、研发为一体的服装定制企业。目前,邦定服饰集团旗下拥有邦定科技(陕西)有限公司、西安龙啸商贸有限公司两家子公司,以及邦定、三学士和衫里娃三个自有服装品牌。多年来,公司坚持以客户为中心的服务理念,取得了长足发展。

如何能够给消费者提供专业、便捷的服务,这是邦定服饰创立的初衷。当服装定制行业蓬勃发展进入工业智能化4.0时代后,为消费者个性化需求提供有力保障就变得越来迫切。西安作为历史悠久的文化古城,服装行业发展与东部发达地区相比存在一定差距,如何让西北地区本土的

服装业越来越现代化、越来越时尚,这也是邦定服饰发展的价值所在。

以市场需求为导向,个人定制服务与团体定制业务相结合,两手都要抓、两手都要硬,最大化满足市场客户需求,这是邦定服饰集团发展的终极目标——“邦交四海,定制天下”。目前,邦定服饰集团不断完善产品体系,着力提升管理水平,推动公司步入2.0发展阶段,希望更多志同道合的朋友加入,一起将定制服装做大做强,服务更多客户。

企业经营目标:以定制服务为基础,用优质的服务满足客户需求;尊重人才,吸引客户,创出名牌。企业

西装定制经营品类:商务西装、婚庆西装、职业西装、时尚西装等,工服定制经营品类:酒店类服饰、餐饮类服饰、保安服饰、工业工服类等,校服定制经营品类:幼儿园园服、中小学校服等,文化衫定制经营品类:文化衫、卫衣、马甲、冲锋衣等。

公司欢迎有梦想又不甘于现状、有一定市场资源、想做一件有价值的事情的合伙人加盟。

定制热线:  
029-89635658  
18991982732 邦小帅  
招聘热线:  
15399451923 邦小美